

福貿グローバル塾

ベトナム市場徹底深掘り & グローバルサウス

『新・BtoB販路開拓』 実践ゼミ

～地場企業の“優れた技術・製品・都市サービス”を
急成長市場に売り込む～



技術



製品



都市サービス

実践講義

- ◆ ジェトロほか企業講師による全4回の実践講義
- ◆ 実践に繋がる活きた情報が得られます

グループワーク

- ◆ 伴走型ファシリテーションで御社の強みを整理し、実践的な計画に落とし込みます
- ◆ グループワークを通して強固なネットワークも得られます

個別相談

- ◆ 期間中、自社の課題に応じて法律・知財・コンサルといった分野の提携アドバイザーに無料で相談できます

日 時

令和8年10月8日～11月5日（全5回、木曜日）15:00～16:30

会 場

福岡貿易会会議室（博多区役所9階）

対 象 者

福岡・九州の中小企業経営者、海外事業・営業担当者

定 員

12～16名（4名×4グループ構成によるゼミ形式）

時間構成

1回あたり90分
【第一部】45分：専門講師による実践講義（インプット）
【第二部】35分：グループワーク（アウトプット）
【第三部】10分：全体総括・振り返り

参 加 費

会員企業・ジェトロメンバーズ1万円、その他2万円

主 催

（公社）福岡貿易会、ジェトロ福岡、福岡市

お申込み

<https://forms.gle/MGUEjbcFaiALebyq5>

お問合せ

（公社）福岡貿易会 事務局 ☎092-452-0707
〒812-0011 福岡市博多区博多駅前2-8-1 博多区役所9F

申込締切：9/30（水）



裏面もご覧ください➡

※ 内容については現時点のものであり変更の可能性があります、ご了承ください

回	テーマ	【第一部】実践講義（講師）	【第二部】グループワーク
10月8日	総論 ベトナムにおける消費市場・生産拠点の現状と展望	 日本貿易振興機構(ジェトロ)調査部 アジア大洋州課 課長 藤江 秀樹 氏 2003年ジェトロ入構。ジェトロ・ジャカルタ事務所(2010～2015年)、海外調査部アジア大洋州課(2015～2018年)、シンガポール事務所(2018～2022年)などを経て、2024年9月より現職。編著に「インドネシア経済の基礎知識」(ジェトロ、2014年)、「分業するアジア」(ジェトロ、2016年)がある。	◆ 自社強みの棚卸し 「急成長する現地の現場で、自社ならではの技術・柔軟性が解決できる『困りごと』は何か?」のプレストワーク
10月15日	都市開発 西鉄の海外不動産事業における取組事例について	 西日本鉄道株式会社 執行役員 海外開発事業本部 企画開発部長 香山 太郎 氏 九州大学経済学部卒業。1994年に西日本鉄道株式会社へ入社。経理、経営企画、都市開発、住宅事業など幅広い部門での経験を経て、2018年より海外事業を担当。東南アジア、インド、米国を中心とした海外不動産開発事業に携わり、事業戦略立案、現地パートナーとの協業推進などを統括。	◆ リスク管理と差別化 「自社の知財・技術を適切に保護しつつ、その強みを現地のバイヤーにどう伝えるか?」の交渉戦略ワーク
10月22日	法規制等 取引・契約 現地代理店・バイヤーとの契約と、代金回収・トラブル対応の実務	 明倫国際法律事務所 弁護士 鈴木 萌 氏 2016年に弁護士登録後、都内法律事務所を経て、2020年より明倫国際法律事務所。同事務所でベトナム進出、契約法務、トラブル対応等を担当し、2022年から2024年までハノイに赴任。帰任後もベトナム法務に注力している。	◆ 課題解決提案ワーク 「現地の法規制やライセンスの制約を考慮した上で、自社製品・技術をどうパッケージ提案するか?」
10月29日	他地域比較 グローバルサウスにおける展開について	 (公財)ハイパーネットワーク社会研究所 所長 多摩大学 情報社会学研究所 客員研究員 青木 栄二 氏 2000年、電気通信事業者から公益財団法人ハイパーネットワーク社会研究所へ研究員として出向。2006年に事務局長、2013年に専務理事、2018年に所長兼副理事長へ就任。財団運営や情報社会に関する調査研究に従事し、国内外でFS、MOU締結、企業の海外展開支援等を推進。	◆ 横展開可能性ワーク 「ベトナムの法規制をベースに考えた自社のプランは、他の地域での展開にどう適応できるか?」
11月5日	最終回 成果発表: 自社の海外展開プランピッチ	成果発表会(ピッチ) ・ 全4回でブラッシュアップした自社の展開シート(どの国へ、規制をどうクリアして何を売るか)を3分間ピッチ ・ 関係者による合同講評及び現地視察ミッション案内	【全体ファシリテーター】 九州産業大学商学部 経営・流通学科 教授 山下 淳司 氏 

個別相談

受講企業ごとの個別課題や自社製品・サービスの特性に応じ、法律・知財・コンサルティング・ビジネスマッチング・公的支援など、多様な分野の提携専門機関・アドバイザーに、期間中無料で個別にご相談いただけます。

各分野のプロフェッショナルが貴社の海外展開・販路開拓を強力にサポートいたします。

(実践ゼミ後) 現地商談

実践ゼミ(全5回)の後、令和9年2～3月頃にベトナム等での現地視察・商談ミッションを予定しております。