

MAツールで取引先を増やす！

SNSで集客力を上げる！

デジタルを活用した

# 営業力UPセミナー

参加費無料

ネットで  
簡単申込オンライン  
セミナー

予約申込み

お申し込みはウェブまたは  
二次元コードで  
<https://fukuoka-online.jp>

「新規顧客に営業したいけど、人手が足りない・・・」「新しいお客さん呼び込みたいけど、お金をかけられない・・・」といったお悩みはありませんか？そのお悩み、デジタルツールを活用することで解決するかもしれません。本セミナーでは、デジタルツールを使った営業方法を、事例を交えてわかりやすく解説します。

この機会に、デジタルツールを使って営業力UPを目指してみませんか？

開催日時

**2023.9.12(火) 【15:00～16:00(60分)】**

開催方法

オンライン (Zoom)

定員

先着100名

申込期間

2023年8月4日(金)～2023年9月11日(月) 17:00まで

講演者

株式会社フォーバル 九州支社

廣瀬 雅和  
邑上 緒

東証プライム (8275)

中小企業への利益貢献活動として、DX化推進の支援サービスを展開しています。  
昨年度、福岡市「オンライン活用型事業再構築サポート事業」での専門家派遣を実施。

中小企業デジタル化サポート事業事務局

アデコ株式会社

※当事業は福岡市より委託を受け、アデコ株式会社が運営しています。

アデコ株式会社 運営事務局 問い合わせ先：050-4560-1067 (平日9:00～17:30)

【委託元】福岡市経済観光文化局総務・中小企業部経営支援課

専門家を  
5回まで  
無料で派遣！

## 第2期専門家派遣募集開始 ～中小企業の挑戦を、デジタルでサポート～

各業界に精通したIT専門家が、1社につき1人が専任となって、デジタルを活用した営業活動や販路拡大、管理システム導入など、事業者にあったデジタル化をサポートします！

専門家の伴走型支援で、  
販路拡大・業務効率化を  
後押しします！！

受付期間

2023年9月1日(金)～2023年9月22日(金)

※選考結果のご連絡：2023年9月25日(月)

支援企業数

50社（1・2期通算）

参加対象者

福岡市内に事業所を置く中小企業・小規模事業者（個人事業主を含む）

支援内容

ご要望や状況に応じてSNS、MAツール、受発注管理などデジタル活用支援を実施します。

支援場所

支援先企業もしくはオンライン

支援回数

5回まで ※支援の状態に応じて変更あり

予約申込み

お申し込みはウェブまたは二次元コードで  
<https://fukuoka-online.jp>



こんな悩みがある方は・・・



受発注業務をFAXや電話で  
行っているが、システム導入し  
業務効率化をしたい



顧客情報管理を紙で行っており  
ITツールを活用して  
業務効率化したい



SNSを活用して  
新規顧客を集客したい

✓具体的に何から進めればいいのか？  
✓自力でやってきたけれど、もう限界！

ぜひ、参加ください！

中小企業デジタル化サポート事業とは

ITツール等を用いた販路開拓(売上UP)や企業間取引(業務効率化)のデジタル化に意欲のある中小企業に対し、専門家による伴走型支援を実施することによって、中小企業の生産性向上につながる支援をする取り組みです。